

Reifenhandel

Tyresystem gründet eigenes Werkstattkonzept

23.03.2023 | Von [Jan Rosenow](#)

Wer mindestens für 10.000 Euro im Jahr Reifen, Felgen und Kompleträder einkauft, dem winken zahlreiche Vorteile und Vergünstigungen.



Die RSU GmbH ist die Betreiberin der Internet-Reifenplattform www.tyresystem.de.

(Bild: Christine Oelke)

Der Internet-Reifengroßhändler Tyresystem möchte seine Kunden enger an sich binden und bietet ihnen seit Februar die Teilnahme an einem neuen Partnerkonzept an. Teilnahmeberechtigt sind Unternehmer, die ihr Gewerbe im Vollerwerb führen und an keinem gleichen oder ähnlichen Programm teilnehmen. Grundvoraussetzung ist, dass sie mindestens für 10.000 Euro im Jahr bestellen und den Großteil ihres Jahresbedarfs an Reifen, Felgen und Kompleträdern bei Tyresystem einkaufen.

Teilnehmende erhalten zahlreiche Vorteile und Leistungen: Am Jahresende bekommen sie eine Rückvergütung auf ihren Jahresumsatz, und ein erhöhtes Zahlungsziel wird festgelegt. Die Bezahlung der Ware erfolgt auf Basis wöchentlicher Sammelrechnungen. Bei Rückgaben entfällt die Wiedereinlagerungsgebühr von zehn Prozent des Warenpreises.

Der Felgensimulator Felgomat Pro kann kostenlos genutzt werden und die Partner erhalten einen bevorzugten Kundenservice. Zusätzlich werden sie zu jährlichen Partnertreffen eingeladen. Weitere Benefits sind laut dem Anbieter in Planung.

Für alle Kunden, die nicht am Partnerkonzept teilnehmen, sind die Nutzung der vielen Funktionen von Tyresystem sowie der Kundenservice und die Fachberatung weiterhin kostenlos.