

Neues Partnerkonzept von TyreSystem erfolgreich gestartet

Mit dem Online-Großhandel TyreSystem bietet die RSU GmbH seit 2007 kostenlos eine der einfachsten Lösungen im Bereich Reifen, Felgen und Kfz-Teile. Im Februar 2023 kam ein weiterer besonderer Service zum bereits umfangreichen Angebot des Unternehmens hinzu: Das TyreSystem-Partnerkonzept.

Von **Olaf Tewes** ▼

Bereits 2002 legte Geschäftsführer Simon Reichenecker in St. Johann auf der Schwäbischen Alb den Grundstein für die heutige RSU GmbH. Innerhalb kurzer Zeit entwickelte sie sich zu einem der führenden, markenneutralen E-Commerce-Unternehmen in Deutschland. Mit jeweils zwei Standorten im schwäbischen St. Johann-Würtingen und Ulm sowie einem Standort in Bretten hat sich das derzeit über 160 Mitarbeiter starke Unternehmen längst in der Reifen- und Felgenbranche etabliert. Nach mehr als 20 Jahren Branchenerfahrung zeichnet sich RSU vor allem durch innovative Ideen, wenig Bürokratie und ein modernes Arbeitsumfeld aus. „Keep it simple“, ist die Firmenphilosophie, welche über allen Arbeitsvorgängen steht. Das Unternehmen zeichnet sich seit seiner Gründung durch persönliche Beziehungen, Verlässlichkeit und Servicequalität aus. Mit dem Partnerkonzept, das im Februar an den Start ging, wird das Vertrauensverhältnis zwischen TyreSystem und seinen Kunden auf die nächste Stufe gebracht.

Zur Teilnahme am TyreSystem Partnerkonzept sind Unternehmen berechtigt, welche ihr Gewerbe im Vollerwerb führen und an keinem gleichen oder ähnlichen Programm teilnehmen. Teilnehmende des Programms erhalten

zahlreiche VIP-Vorteile und exklusive Leistungen, um die Zusammenarbeit zu vertiefen und den gemeinsamen Erfolg weiter auszubauen. Die Idee überzeugt, denn bereits in den ersten beiden Tagen standen nach Angaben des Unternehmens die Telefone nicht still.

Attraktive Vorteile

Geschäftskunden, die am neuen Partnerkonzept teilnehmen, erhalten eine Vielzahl von Vorteilen und zusätzlichen Leistungen. Am Jahresende erhalten sie eine Rückvergütung auf ihren Jahresumsatz und ein erhöhtes Zahlungsziel wird festgelegt. Wöchentliche Sammelrechnungen werden zur Verfügung gestellt und die Wiedereinlagerungsgebühr von 10 Prozent entfällt bei Rückgaben. Der Felgensimulator Felgomat Pro kann kostenlos genutzt werden und Teilnehmende erhalten einen bevorzugten VIP-Kundenservice. Zusätzlich erfolgt die Einladung zu jährlichen Partnertreffen. Weitere Benefits sind bereits in Planung. Für alle Kunden, die nicht am Partnerkonzept teilnehmen, ist die Nutzung der vielen Funktionen von TyreSystem sowie der Kundenservice und die Fachberatung natürlich weiterhin kostenlos.

*Lesen Sie in unserer **März-Ausgabe von AutoRäderReifen-Gummibereifung** das Interview mit Sven Döbler, Mitglied der Geschäftsleitung der RSU GmbH. Er erläutert, wie das Partnerkonzept entwickelt wurde und wie das System bei den Kunden angenommen wird.*