

Partnerkonzept: TyreSystem feiert 300. Teilnehmer



Das Team rund um Achim Perschbacher bei der Urkundenübergabe mit Sven Döbler (v.l.n.r. Rainer Triesch, Patrick Schnell, Kerstin Perschbacher, Bas de Leeuw, Achim Perschbacher und Sven Döbler)

© Foto: TyreSystem

Ende Februar 2023 startete das Partnerkonzept des Reifen- und Felgengroßhändlers. Nun konnte mit dem "Meisterhaft Betrieb Autoservice Perschbacher" der 300. Teilnehmer begrüßt werden.

Datum: 21.12.2023

Autor: asp

Mit dem "Meisterhaft Betrieb Autoservice Perschbacher" feiert TyreSystem den 300. Teilnehmer seine Partnerkonzepts, welches im Februar dieses Jahres an den Start ging. "Wir sind seit Jahren auf der Suche nach einem passenden Konzept, welches auch die Angebotserstellung für den Endkunden mit abdeckt. Bislang sind wir nicht fündig oder heimisch geworden. Mit TyreSystem ist das alles ganz einfach und entspannt", sagte Firmenchef Achim Perschbacher laut Mitteilung. Auch habe das 2023 durchgeführte Shop-Update die Bestell- und Abwicklungsprozesse für den Betrieb noch einmal verbessert.

"Gerade der Felgensimulator kam in letzter Zeit häufig zum Einsatz. Die Funktionen sind alle sehr empfehlenswert", so Perschbacher weiter. Die kostenfreie Nutzung des FELGOMAT PRO sei nur einer der vielen Vorteile, die das Partnerkonzept mit sich bringt. Dadurch können dem Endkunden Felgen virtuell direkt am eigenen Fahrzeug gezeigt werden.

Auch innerhalb der RSU GmbH ist der 300. Partner ein Grund zum Feiern. "Wir freuen uns sehr, dass unser Partnerkonzept bereits im ersten Jahr der Einführung eine so große Resonanz erfährt und wir mit der Firma Perschbacher den 300. Partner in unserer Kooperation begrüßen dürfen", erklärte Sven Döbler, Mitglied der RSU-Geschäftsführung.

Das TyreSystem-Partnerkonzept

Mit dem Partnerkonzept unterstützt der Großhändler eigenen Angaben zufolge seine Kunden mit einem umfangreichen Vorteilspaket, um die Zusammenarbeit auf das nächste Level zu heben. Teilnahmeberechtigt sind Unternehmen, die ihr Gewerbe im Vollerwerb führen. Die Vorteile des Partnerkonzepts führt TyreSystem wie folgt auf:

- Bonus auf den Jahresumsatz am Jahresende
- erhöhtes Zahlungsziel
- kostenlose Nutzung des Felgomat Pro
- bevorzugter VIP-Kundenservice
- 15 Prozent Preisvorteil auf alle Schulungen der TyreSystem Akademie
- kostenlose Online-Schulungen und exklusive Veranstaltungen
- vergünstigte Rückgabe ohne Wiedereinlagerungsgebühr
- jährliche Partnertreffen
- wöchentliche Sammelrechnungen
- Bevorratungsaktionen auch bei kleineren Stückzahlen
- Direktbezug der Ware vom Hersteller
- Premium-Montagepartner-Status für bessere Kundengewinnung
- kostenlose E-Commerce-Beratung

Im Laufe des nächsten Jahres sollen weitere Vorteile hinzukommen. Weitere Informationen unter www.tyresystem.de/partner.

[#TyreSystem](#) [#Partnernetzwerk](#)