

TyreSystem Partnerkonzept: Über 350 Partner im ersten Jahr

13.03.2024 11:39 Uhr | Lesezeit: 2 min



Geschäftsführer Sven Döbler leitet das TyreSystem Partnerkonzept.

© Foto: TyreSystem

Das TyreSystem Partnerkonzept läuft gut. Das Fazit nach einem Jahr fällt erfolgreich aus: Mittlerweile nehmen mehr als 350 Kunden am Partnerkonzept teil. Ziel war es von Anfang an, den Kunden als starker Partner zur Seite zu stehen und die Zusammenarbeit zu intensivieren.

von asp

Mit der steigenden Nachfrage entwickelt sich auch das Konzept weiter. Geschäftskunden, die am Partnerkonzept teilnehmen, profitieren von Vorteilen und zusätzlichen Leistungen. Am Jahresende erhalten sie eine Rückvergütung auf ihren Jahresumsatz und ein erhöhtes Zahlungsziel wird festgelegt. Wöchentliche Sammelrechnungen können zur Verfügung gestellt werden und die Wiedereinlagerungsgebühr von zehn Prozent entfällt bei Rückgaben.

Der Felgensimulator Felgomat Pro ist für Partner kostenlos. Ein besonderes Highlight für TyreSystem Partner ist der bevorzugte VIP-Kundenservice. Zusätzlich erfolgt die Einladung zu jährlichen Partnertreffen, die den Austausch mit Branchenkollegen ermöglichen. "Mit dem TyreSystem Partnerkonzept unterstützen wir unsere Kunden in ihrem eigenen Tagesgeschäft. Gemeinsamer Erfolg und Wachstum sind das A und O", ergänzt Sven Döbler, Geschäftsführer und Leiter des Partnerkonzepts.

Auch interessant:

- [RSU GmbH: Jetzt mit drei gleichberechtigten Geschäftsführern](#)
- [TyreSystem: Prämienaktion für Neukunden](#)
- [TyreSystem: Hohe Kompetenz in Sachen RDKS](#)

Im vergangenen Jahr kamen weitere Benefits hinzu: Partnern ist der Direktbezug von der Industrie möglich. Zudem erhalten TyreSystem Partner 15 Prozent Preisnachlass auf alle Schulungen der TyreSystem Akademie und bekommen Zugriff auf eine kostenlose E-Commerce-Beratung in verschiedenen Bereichen. "Natürlich arbeiten wir daran, das Partnerkonzept noch weiter auszubauen und den Teilnehmenden in Zukunft noch mehr Vorteile für ihren Arbeitsalltag bieten zu können. Wir ermöglichen unseren Kunden somit einen Wettbewerbsvorsprung, den ähnliche Programme in diesem Ausmaß nicht bieten können", so Döbler. Es sind bereits weitere größere Benefits in Planung.

Teilnahme am TyreSystem Partnerkonzept

Zur Teilnahme am TyreSystem Partnerkonzept sind nur Unternehmen berechtigt, die ihr Gewerbe im Vollerwerb führen und an keinen anderen gleichen oder ähnlichen Programmen und Kooperationen teilnehmen. Wer Interesse hat, kann sich einfach mit den Experten von TyreSystem in Verbindung setzen.

[#TyreSystem](#) [#Partnerbetriebe](#) [#Partnernetzwerk](#)